

ART. 41 MODIFICACIÓN SUSTANCIAL SISTEMA DE INCENTIVOS

CESS Delegaciones Tradicionales

Los sindicatos presentes en la comisión negociadora (Valorian y Fetico) hemos alcanzado un acuerdo con la Dirección de CESS para la modificación y mejora del sistema de incentivos en las Delegaciones Tradicionales. A través de este acuerdo se cubren muchas de las reivindicaciones históricas de años anteriores alcanzando un nuevo modelo más sencillo, justo con el esfuerzo realizado y que motivará a la plantilla hacia la consecución de las metas.


Las características más importantes del nuevo modelo son:

COLABORADORES Y RESPONSABLES POR VENTA PROPIA

Comisión mensual formada por el resultado de multiplicar la tabla 1 por la tabla 2.

Tabla 1 (Común para colaboradores y responsables por venta propia y delegación)

RAMO	ESENCIAL	ÓPTIMA	SUPRA
HOGAR MOTOR ACCIDENTES	1,5 €	3,0 €	5,0 €
SALUD VIDA	3,0 €	4,5 €	7,0 €
DECESOS	1,0 €	2,0 €	3,0 €



RAMO	ESENCIAL	ÓPTIMA	SUPRA
HOGAR	Esencial	Óptima	Supra
MOTOR			
ACCTES Global III	Opción B	Opción C	Opción D
ACCTES Dev.Primas	Opción A	Opción B	Opción C
SALUD	Vital y Vital Colectivo	Plena y Colectivos	Plena Plus
VIDA	Opción A	Opción B	Opción C y D
DECESOS	1 asegurado	2 asegurados	3 ó más asegurados

Tabla 2

Matriz multiplicadores a aplicar a la comisión base							
Ramos nominados	% Cobertura presupuestos						
	>= 60% < 80%	>= 80% < 95%	>= 95% < 105%	>= 105% < 120%	>= 120% < 135%	>= 135% < 150%	>= 150%
4	1,28	2,55	4,29	4,89	5,40	5,82	6,04
3	0,77	2,13	3,87	4,46	4,97	5,40	5,61
2	0,51	1,49	3,23	3,83	4,34	4,76	4,97
1	0,26	0,85	2,59	3,19	3,70	4,12	4,34
0	0,00	0,00	0,00	1,06	1,28	1,49	1,70

Comisión semanal que sustituye al trimestral con cómputo de domingo a sábado.

€ pól. x producción neta del periodo			
Tipo Vendedor	Objetivo semanal	Cobertura objetivo	Objetivo + 3 ó más
>= 12 meses	6		
>= 6 meses y < 12 meses	5	7,00 €	9,00 €
< 6 meses	4		
Responsables	4	6,00 €	8,00 €

Comisión por BLECIs

Positiv. Agregada	Cobertura presupuesto gratuitos formalizados						
	>=60% y <80%	>=80% y <95%	>=95% y <105%	>=105% y <120%	>=120 y <135%	>=135 y <150%	>= 150%
>=50%	1,06 €	1,23 €	1,49 €	1,66 €	1,83 €	3,40 €	5,10 €
>=45% y <50%	0,81 €	0,98 €	1,23 €	1,40 €	1,57 €	1,74 €	3,40 €
>=40% y <45%	0,55 €	0,72 €	0,98 €	1,15 €	1,32 €	1,49 €	1,66 €
>=35% y <40%	0,30 €	0,47 €	0,72 €	0,89 €	1,06 €	1,23 €	1,40 €
>=25% y <35%	0,17 €	0,30 €	0,47 €	0,64 €	0,81 €	0,98 €	1,15 €

Comisión por conversión de BLECIs a Básicos.

% Básicos / Gratuitos	Multiplicador comisión BLECI's
>=23%	1,25
>=18% y <23%	1,15
>=13% y <18%	1,05
<13%	0,95
* Total básicos / Blecis gratuitos sin tener en cuenta el origen.	
*Si la antigüedad es < 6 meses no aplica el primer tramo de penalización	

Comisión por Seguro Complet.

Para delegaciones sin migración de nueva tarjeta. Comisión trimestral, €/póliza, en función del volumen de seguros contratados.

Comisión Trimestral	
Prod. Neta	€ póliza
13 o más	12,00 €
de 11 a 13 pólizas	9,00 €
de 8 a 10 pólizas	7,00 €
De 3 a 7 pólizas	5,00 €

Para delegaciones con migración de nueva tarjeta. Comisión mensual €/póliza, en función de la conversión de seguros, respecto a las tarjetas migradas y el volumen de seguros contratados.

Comisión mensual	% Conversión				
	Prod. Neta	>=10% y <20%	>=20% y <30%	>=30% y <40%	>=40%
más de 15 pólizas	5,00 €	8,00 €	10,00 €	12,00 €	
de 13 a 15 pólizas	4,00 €	7,00 €	9,00 €	11,00 €	
de 10 a 12 pólizas	3,00 €	6,00 €	8,00 €	10,00 €	
De 6 a 9 pólizas	2,00 €	4,00 €	6,00 €	8,00 €	
De 1 a 5 pólizas	1,00 €	2,00 €	3,00 €	4,00 €	

Comisión por Seguro de amortización

Positividad	Por cada 1.000€ de capital asegurado
>=35% Y <65%	0,50 €
>=65% Y <70%	1,00 €
>=70% Y <75%	1,50 €
>=75% Y <80%	2,00 €
>=80%	2,50 €

Resto de seguros.

Por cada venta neta de un seguro NO BÁSICO
1,00 €

RESPONSABLES POR VENTA DE DELEGACIÓN

Comisión mensual formada por el resultado de multiplicar la tabla 1 (indicada al inicio) por la tabla 2.

Tabla 2

Matriz multiplicadores a aplicar a la comisión base							
Ramos nominados	% Cobertura presupuestos						
	>= 75% < 85%	>= 85% < 95%	>= 95% < 105%	>= 105% < 120%	>= 120% < 135%	>= 135% < 150%	>= 150%
4	0,26	0,51	0,86	0,98	1,08	1,16	1,21
3	0,15	0,43	0,77	0,89	0,99	1,08	1,12
2	0,10	0,30	0,65	0,77	0,87	0,95	0,99
1	0,05	0,17	0,52	0,64	0,74	0,82	0,87
0	0 €	0 €	0 €	0,21	0,26	0,30	0,34

Comisión semanal que sustituye al trimestral con cómputo de domingo a sábado.

€ pól. x producción neta del periodo			
Objetivo semanal delegación		Cobertura objetivo	Objetivo + 2 x nº de vendedores a computar
Nº vendedores >= 12 meses	x 6	1,40 €	1,80 €
Nº vendedores >= 6 meses y < 12 meses	x 5		
Nº vendedores < 6 meses	x 4		
Responsable	2		

Comisión por BLECIs:

Positiv. Agregada	Cobertura presupuesto gratuitos formalizados						
	>=70% y <85%	>=85% y <95%	>=95% y <105%	>=105% y <120%	>=120 y <135%	>=135 y <150%	>= 150%
>=50%	0,61 €	0,65 €	0,68 €	0,71 €	0,75 €	1,28 €	1,70 €
>=45% y <50%	0,44 €	0,48 €	0,51 €	0,54 €	0,58 €	0,61 €	1,28 €
>=40% y <45%	0,27 €	0,31 €	0,34 €	0,37 €	0,41 €	0,44 €	0,48 €
>=35% y <40%	0,10 €	0,14 €	0,20 €	0,24 €	0,27 €	0,31 €	0,34 €
>=25% y <35%	0,00 €	0,03 €	0,10 €	0,14 €	0,17 €	0,20 €	0,24 €

Comisión por conversión de BLECIs a Básicos.

% Básicos / Gratuitos	Multiplicador €/Póliza
>=22%	1,25
>=17% y <22%	1,15
>=12% y <17%	1,05
<12%	0,95

*Total básico/Blecis gratuitos sin tener en cuenta el origen.

Comisión por Seguro Complet.

Para delegaciones sin migración de nueva tarjeta. Comisión mensual €/póliza, en función de cobertura de presupuesto mensual de su delegación.

% Cobertura presupuesto mensual € póliza	
>= 120%	5,00 €
>= 105% y < 120%	4,00 €
>= 95% y < 105%	3,00 €
>= 80% y < 95%	2,00 €
>= 70% y < 80%	1,00 €

Para delegaciones con migración de nueva tarjeta. Comisión mensual €/póliza, en función de la conversión de seguros, respecto a las tarjetas migradas y el volumen de seguros contratados.

Comisión mensual		% Conversión				
Número de seguros		< 15%	>=15% y <25%	>=25% y <30%	>=30% y <35%	>=35%
Plantilla activa de vendedores (sin jefe) x	más de 15 pólizas	1,00 €	2,00 €	4,00 €	5,00 €	6,00 €
	de 13 a 15 pólizas	0,75 €	1,50 €	3,00 €	4,00 €	5,00 €
	de 10 a 12 pólizas	0,50 €	1,00 €	2,00 €	3,00 €	4,00 €
	De 6 a 9 pólizas	0,35 €	0,75 €	1,50 €	2,50 €	3,50 €
	De 1 a 5 pólizas	0,25 €	0,50 €	1,00 €	2,00 €	3,00 €

Comisión por Seguro de amortización

Positividad	Por cada 1.000€ de capital asegurado
>=70%	0,50 €

Además, es necesario destacar las siguientes mejoras alcanzadas sobre el modelo:

- **Desaparición del Neto I.**
- **Adaptación definitiva del presupuesto a las jornadas reducidas por guarda legal.**
- **Disfrute de día sueltos de vacaciones con reducción de presupuesto.**
- **Presupuesto fijado desde Central con el fin de evitar que, factores como la rotación o absentismo, repercutan negativamente a los colaboradores.**

A lo largo de la negociación mantenida, la comisión negociadora formada por Valorian y Fetico ha conseguido mejorar las propuestas iniciales de la Empresa en comisiones, multiplicadores e incentivos. Todos los avances alcanzados, van a implicar una importante inversión a realizar por parte de la Empresa y supondrán un crecimiento de más de un 35% sobre las comisiones que se venían abonando con el fin de consolidar a las plantillas, aumentar la productividad y mejorar la competitividad de los puestos de colaboradores y responsables otorgándoles la posibilidad de alcanzar un mayor poder adquisitivo.

Además, desde la RLT se puso de manifiesto la necesidad de impulsar a la Red en el lanzamiento de esta nueva política, aceptando la Empresa introducir una mejora hasta el 30 de junio de 2023 de más de un 17% en los multiplicadores de la comisión mensual y mejoras en las tablas del incentivo semanal.

Se constituirá una Comisión de Seguimiento entre Empresa y RLT que hará una labor de análisis mensual, con el fin de velar por el adecuado funcionamiento del nuevo sistema de incentivos.